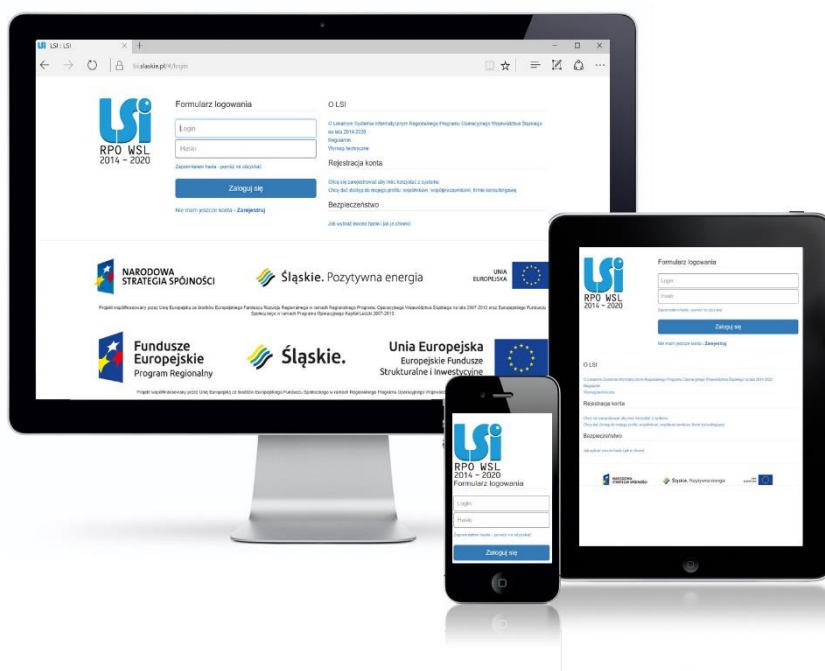


Instrukcja Modułu Negocjacje w ramach Lokalnego Systemu Informatycznego 2014 dla Beneficjentów RPO WSL 2014-2020 w części dotyczącej współfinansowania z EFS



KATOWICE, LUTY 2021
WERSJA 2.0

Spis treści

WSTĘP	3
1. DOSTĘP DO MODUŁU NEGOCJACJE	4
2. PRZEGLĄDANIE NEGOCJACJI - DOSTĘPNE FUNKCJONALNOŚCI	4
3. STATUSY FORMULARZA NEGOCJACYJNEGO	5
4. ROZPOCZĘCIE PRACY W MODULE NEGOCJACJE – PRZYJĘCIE FORMULARZA	6
5. EDYCJA FORMULARZA NEGOCJACYJNEGO	9
6. ZAPIS FORMULARZA NEGOCJACYJNEGO	11
7. PRZEKAZANIE FORMULARZA NEGOCJACYJNEGO DO INSTYTUCJI	11
8. PODGLĄD WYPEŁNIONEGO FORMULARZA.....	13
9. WYCOFANIE PRZEKAZANIA FORMULARZA NEGOCJACYJNEGO DO INSTYTUCJI	14
10. WYŚWIETLANIE FORMULARZA Z OSTATECZNYM STANOWISKIEM IOK.....	15
11. PRZEGLĄDANIE HISTORII NEGOCJACJI	17
12. POBRANIE PDF Z POZIOMU HISTORII NEGOCJACJI:.....	18

WSTĘP

Moduł negocjacje jest narzędziem wspierającym proces uzyskiwania informacji i wyjaśnień od projektodawców w oparciu o uwagi dotyczące spełniania kryteriów wyboru projektów, w zakresie warunków postawionych przez oceniających lub Przewodniczącego Komisji Oceny Projektów. Z modułu korzystają wyłącznie Projektodawcy, których projekty spełniają minimum punktowe.

Wnioskodawca po otrzymaniu informacji o skierowaniu przez oceniającego/oceniających wniosku do negocjacji w terminie określonym przez IOK przygotowuje w LSI2014 odpowiedź i przekazuje ją do IOK. IOK po zapoznaniu się ze stanowiskiem Wnioskodawcy przygotowuje w LSI2014 i przekazuje do Wnioskodawcy ostateczne stanowisko IOK w zakresie kwestii będących przedmiotem negocjacji.










Proces negocjacji w zakresie merytorycznym szczegółowo opisuje aktualny *Regulamin dokonywania oceny projektów współfinansowanych ze środków Europejskiego Funduszu Społecznego w ramach Regionalnego Programu Operacyjnego Województwa Śląskiego na lata 2014-2020*.

1. DOSTĘP DO MODUŁU NEGOCJACJE

Dostęp do modułu negocjacje możliwy jest z poziomu listy projektów. Poprzez przycisk  masz możliwość otwarcia formularza negocyjnego przekazanego przez IOK.

Realizowane projekty + Rozpocznij nowy projekt

🔍 ✕ ID: Tytuł: WND: Nabór:

↑↓ ID	Tytuł projektu	↓↑ Nr naboru	Nr WND / UDA	↑↓ Status	WND	UDA	Plan.Harm.	Realizacja	Trwałość	Operacje
6748	17.03. test negocjacji statusy 6	RPSL.11.01.03-IZ.01-24-1140/20	WND-RPSL.11.01.03-24-0077/20-001	Przyjęty						      

2. PRZEGLĄDANIE NEGOCJACJI - DOSTĘPNE FUNKCJONALNOŚCI

Z poziomu listy projektów dostępne są opcje:



Negocjacje przycisk uruchamia dostęp do modułu, widoczność ikony świadczy o tym iż ze strony IOK rozpoczęto procedurę negocjacji.



Historia przycisk uruchamia podgląd historii dla poszczególnych etapów negocjacji, z możliwością pobrania PDF każdego etapu.

3. STATUSY FORMULARZA NEGOCJACYJNEGO


Praca z formularzem negocjacyjnym odbywa się po dwóch stronach przez dwóch różnych użytkowników tj. Operatora w IOK oraz Wnioskodawcy. Część danych wyświetlana jest po stronie IOK, druga część danych po stronie Beneficjenta. W jednym momencie pracować z formularzem może tylko jedna ze stron. W związku z przechodzeniem formularza pomiędzy użytkownikami posiada on różne statusy w zależności od sytuacji.

Poniżej wskazane są możliwe statusy jakie może przyjmować formularz negocjacji:

Nazwa Statusu	Informacje nt. statusu
<ul style="list-style-type: none">Nowy nie rozpoczęty	Status widoczny tylko po stronie IOK przed rozpoczęciem negocjacji dla wniosków które ocenione są pozytywnie oraz dla których przewidziano negocjacje.
<ul style="list-style-type: none">W edycji przez instytucję	Status widoczny tylko po stronie IOK, umożliwia wypełnienie formularza negocjacji
<ul style="list-style-type: none">Przekazany do Beneficjenta	Status widoczny po obu stronach, umożliwia przyjęcie formularza po stronie Wnioskodawcy. Do czasu przyjęcia umożliwia wycofanie po stronie IOK.
<ul style="list-style-type: none">W edycji przez Beneficjenta	Status widoczny po obu stronach, umożliwia wypełnienie formularza po stronie Wnioskodawcy.
<ul style="list-style-type: none">Przekazany do instytucji	Status widoczny po obu stronach, umożliwia przyjęcie po stronie Instytucji. Do czasu przyjęcia, umożliwia wycofanie wnioskodawcy.
<ul style="list-style-type: none">W edycji przez instytucję po przekazaniu	Status widoczny po obu stronach, umożliwia wypełnienie formularza po stronie IOK.
<ul style="list-style-type: none">Zakończono negocjacje	Status widoczny po obu stronach, umożliwia jedynie podgląd formularza z zakończonymi negocjacjami.

4. ROZPOCZĘCIE PRACY W MODULE NEGOCJACJE – PRZYJĘCIE FORMULARZA

Przycisk  rozpoczyna pracę z negocjacjami i prezentuje ekran informacyjny z możliwością przyjęcia formularza negocjacyjnego.

 Negocjacje w projekcie: 17.03. test negocjacji statusy 11


Numer wniosku: WND-RPSL.11.01.03-24-00A9/20-001

Nazwa beneficjenta: GMINA KOZY

Status negocjacji: Przekazany do Beneficjenta

Formularz został przekazany przez Instytucję. Przyjęcie formularza zablokuje drugiej stronie możliwość cofnięcia i edycji.

Przyjmij

Generuj PDF 

W celu dalszej pracy z formularzem, wybierz zielony przycisk **Przyjmij**:

Przyjmij

Po wyborze opcji przyjęcia, system w nowym oknie modalnym wymusi potwierdzenia przyjęcia formularza.

Czy na pewno chcesz przyjąć formularz?

OK

Anuluj

Prawidłowe przyjęcie formularza negocjacji umożliwia edycję formularza negocjacyjnego.

Z tego miejsca możesz też za pomocą przycisku Generuj PDF pobrać PDF zawierający aktualne dane z formularza, czyli na tym etapie będą to Informacje uzupełnione przez IOK, w zakresie propozycji KOP.

Generuj PDF 

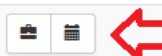
Przycisk Generuj PDF uruchamia widok PDF formularza wypełnionego przez IOK.

A. KWESTIONOWANE WYDATKI WRAZ Z UZASADNIENIEM

Lp.	Wypełniają: a - IOK b - Projektodawca c - IOK		Pozycja kwestionowanego wydatku w budżecie (nr,nazwa)	Wartość kwestionowanego wydatku	Wartość zmniejszenia/zwiększenia wydatku	Proponowana kwota wydatku	Uzasadnienie	Komentarz IOK lub decyzja Przewodniczącego
1	a	Propozycja KOP	WYD001, koszt 1	1 000 000,00	100 000,00	900 000,00	negocjacje do negocjacji	
	b	Stanowisko Projektodawcy - przyjęcie/nieprzyjęcie warunku postawionego przez oceniających lub wyjaśnienia (jeżeli wymagane)					0,00	
	c	Stanowisko IOK (w przypadku wyjaśnień Projektodawcy)					0,00	

Dostęp do PDF z wszystkich etapów negocjacji, cały czas jest możliwy również z poziomu historii negocjacji:

WND-RPSL.11.01.02-24-01C2/18-001 ★ Pozytywna ocena formalna



5. EDYCJA FORMULARZA NEGOCJACYJNEGO

Po przyjęciu formularza negocjacyjnego możliwa jest jego edycja. Praca na formularzu negocjacyjnym odbywa się w dwóch sekcjach A i B. Pola wypełnione przez IOK pozostają wyszarzone, aktywne są tylko pola możliwe do wypełnienia przez Projektodawcę.

W sekcji A polu proponowana kwota wydatku Projektodawca wprowadza propozycję kwoty dla zakwestionowanego wydatku. W polu uzasadnienie Projektodawca uzasadnia swoją propozycję.

➤A. KWESTIONOWANE WYDATKI WRAZ Z UZASADNIENIEM

Lp.	Wypełniają: a - IOK b - Projektodawca c - IOK	Pozycja kwestionowanego wydatku w budżecie(nr, nazwa)	Wartość kwestionowanego wydatku	Wartość zmniejszenia/zwiększenia wydatku	Proponowana kwota wydatku	Uzasadnienie	Komentarz IOK lub decyzja Przewodniczącego
1	a	Propozycja KOP WYD001 koszt 1	1 000 000.00	5 000.00	995 000.00	negocjacje do negocjacji	
	b	Stanowisko Projektodawcy - przyjęcie/nieprzyjęcie warunku postawionego przez oceniających lub wyjaśnienia (jeżeli wymagane)			0.00		
	c	Stanowisko IOK (w przypadku wyjaśnień Projektodawcy)			0.00		

W sekcji B Projektodawca przedstawia swoje stanowiska w zakresie zaproponowanych przez KOP propozycji lub wprowadza treść stosownych wyjaśnień jeżeli są wymagane.


➤B. PROPONOWANE ZMIANY W ZAKRESIE MERYTORYCZNYM PROJEKTU WRAZ Z UZASADNIENIEM

Lp.	Wypełniają: a - IOK b - Projektodawca c - IOK	Proponowana zmiana merytoryczna	UZASADNIENIE		Komentarz IOK lub decyzja Przewodniczącego	
			Część	Nr.		
1	a	Propozycja KOP	II	3	Przykładowa treść uzasadnienia.	
	b	Stanowisko Projektodawcy lub wyjaśnienia (jeżeli wymagane)	Przykładowa treść stanowiska projektodawcy.			
	c	Stanowisko IOK (w przypadku wyjaśnień Projektodawcy)				

Dodatkowe informacje dla Wnioskodawcy:

Przykładowa treść informacji dla Wnioskodawcy

Przełącz do Instytucji

Generuj PDF 

Zapisz

Anuluj i wróć do listy bez zapisu

6. ZAPIS FORMULARZA NEGOCJACYJNEGO

Po wypełnieniu formularz można zapisać za pomocą zielonego przycisku zapisz:

Zapisz

Przełącz do Instytucji

Generuj PDF 

Zapisz

Anuluj i wróć do listy bez zapisu

W każdej chwili można też wycofać się z formularza bez dokonywania zapisu:

Anuluj i wróć do listy bez zapisu

7. PRZEKAZANIE FORMULARZA NEGOCJACYJNEGO DO INSTYTUCJI

W celu przekazania formularza do instytucji należy zastosować przycisk:

Przełącz do Instytucji

Po wybraniu przekazania do instytucji system wymaga potwierdzenia operacji:

Czy na pewno chcesz przekazać formularz?

OK


Anuluj

Po potwierdzeniu operacji, system przejdzie do listy projektów oraz w lewym dolnym rogu wyświetli informację o wykonaniu operacji:

[13:30:41] Przekazano fomularz do instytucji ×

8. PODGLĄD WYPEŁNIONEGO FORMULARZA

Wypełniony formularz można po zapisaniu pobrać w formie PDF za pomocą przycisku Generuj PDF:

Generuj PDF 

Zastosowanie przycisku Generuj PDF umożliwi wyświetlenie wypełnionego i zapisanego formularza w formie pliku PDF.




A. KWESTIONOWANE WYDATKI WRAZ Z UZASADNIENIEM

Lp.	Wypełniają: a - IOK b - Projektodawca c - IOK		Pozycja kwestionowanego wydatku w budżecie (nr,nazwa)	Wartość kwestionowanego wydatku	Wartość zmniejszenia/zwiększenia a wydatku	Proponowana kwota wydatku	Uzasadnienie	Komentarz IOK lub decyzja Przewodniczącego	
1	a	Propozycja KOP	WYD001, koszt 1	1 000 000,00	100 000,00	900 000,00	negocjacje do negocjacji		
	b	Stanowisko Projektodawcy - przyjęcie/nieprzyjęcie warunku postawionego przez oceniających lub wyjaśnienia (jeżeli wymagane)					850 000,00	przykładowe uzasadnienie	
	c	Stanowisko IOK (w przypadku wyjaśnień Projektodawcy)					0,00		

Uwaga!

Podgląd PDF przed zapisaniem zmian, spowoduje wyświetlenie pustych tabel. Przed podglądem PDF należy najpierw zapisać wynik pracy.

Dostęp do PDF z wszystkich etapów negocjacji, cały czas jest możliwy również z poziomu historii negocjacji:

WND-RPSL.11.01.02-24-01C2/18-001 ★ Pozytywna ocena formalna   

9. WYCOFANIE PRZEKAZANIA FORMULARZA NEGOCJACYJNEGO DO INSTYTUCJI

[◀](#) Negocjacje w projekcie: Test M. Nocoń KOP projekt A 24.04.2018

Numer wniosku: WND-RPSL.11.01.02-24-01C2/18-001

Nazwa beneficjenta: Podmiot testowy do testów WNP


Status negocjacji: Przekazany do instytucji

Formularz został przekazany do Instytucji

Cofnij przekazanie 

Generuj PDF 

10. WYŚWIETLANIE FORMULARZA Z OSTATECZNYM STANOWISKIEM IOK

Kliknięcie w ikonę negocjacji  umożliwi podgląd formularza zawierającego ostateczne stanowisko IOK. Na etapie ostatecznego stanowiska, możliwy jest jedynie podgląd formularza bez jakiegokolwiek możliwości edycji.

➤ A. KWESTIONOWANE WYDATKI WRAZ Z UZASADNIENIEM

Lp.	Wypełniają: a - IOK b - Projektodawca c - IOK	Pozycja kwestionowanego wydatku w budżecie(nr, nazwa)	Wartość kwestionowanego wydatku	Wartość zmniejszenia/zwiększenia wydatku	Proponowana kwota wydatku	Uzasadnienie	Komentarz IOK lub decyzja Przewodniczącego
1	a	Propozycja KOP WYD001 koszt 1	1 000 000.00	100 000.00	900 000.00	negocjacje do negocjacji	
	b	Stanowisko Projektodawcy - przyjęcie/nieprzyjęcie warunku postawionego przez oceniających lub wyjaśnienia (jeżeli wymagane)			850 000.00	przykładowe uzasadnienie	
	c	Stanowisko IOK (w przypadku wyjaśnień Projektodawcy)			850 000.00	uzasadnienie	

Wartość zmniejszenia wszystkich wydatków: **150 000,00 zł**

Możliwy jest również podgląd PDF, za pomocą przycisku Generuj PDF:

Generuj PDF 

Uruchomienie przycisku Generuj PDF umożliwia podgląd PDF wypełnionego i przekazanego przez IOK.

A. KWESTIONOWANE WYDATKI WRAZ Z UZASADNIENIEM


Lp.	Wypełniają: a - IOK b - Projektodawca c - IOK		Pozycja kwestionowanego wydatku w budżecie (nr,nazwa)	Wartość kwestionowanego wydatku	Wartość zmniejszenia/zwiększenia wydatku	Proponowana kwota wydatku	Uzasadnienie	Komentarz IOK lub decyzja Przewodniczącego	
1	a	Propozycja KOP	WYD001, koszt 1	1 000 000,00	100 000,00	900 000,00	negocjacje do negocjacji		
	b	Stanowisko Projektodawcy - przyjęcie/nieprzyjęcie warunku postawionego przez oceniających lub wyjaśnienia (jeżeli wymagane)					850 000,00	przykładowe uzasadnienie	
	c	Stanowisko IOK (w przypadku wyjaśnień Projektodawcy)					850 000,00	uzasadnienie	

Wartość zmniejszenia wszystkich wydatków: 150000.00 zł

Dostęp do PDF z wszystkich etapów negocjacji, cały czas jest możliwy również z poziomu historii negocjacji:



11.PRZEGLĄDANIE HISTORII NEGOCJACJI

Przycisk  **Historia Negocjacji** na liście projektów wywołuje okno modalne historii Negocjacji, w której można śledzić przebieg zdarzeń związanych z negocjacjami oraz pobierać PDF z każdego etapu.

Historia negocjacji



ID	Data zdarzenia	Zdarzenie	Dodatkowy opis	Linki	Użytkownik
2876	2021-02-25	Zakończono negocjacje (1)			[Oper] astepien
2875	2021-02-25	W edycji przez instytucję po przekazaniu	Zapisano dane		[Oper] astepien
2874	2021-02-25	W edycji przez instytucję po przekazaniu	Zapisano dane		[Oper] astepien
2873	2021-02-25	W edycji przez instytucję po przekazaniu	Zapisano dane		[Oper] astepien
2871	2021-02-25	Przekazany do instytucji (1)			[Benef.] mikskolorow
2870	2021-02-25	W edycji przez Beneficjenta			[Benef.] mikskolorow
326	2019-10-10	Przekazany do Beneficjenta (1)			[Oper] szkoleniowy_5
324	2019-10-10	W edycji przez instytucję			[Oper] szkoleniowy_5

12. POBRANIE PDF Z POZIOMU HISTORII NEGOCJACJI:



Kliknięcie w link pliku z poziomu historii negocjacji rozpoczyna automatyczne pobieranie pliku PDF.

